

国家技术转移人才培养基地（广东）

中级技术经纪人培训班课程表

| 时间 | 课程名称 | 学时 | 主要内容 | 拟定授课老师 | 主要安排 |
|---------------------|------------------|-----|---|--------|--------------|
| 2021年 6月4日 上午 | 1.《创业孵化》 | 1 | 创业孵化的特征,创业孵化链条,我国创业孵化现状与发展趋势,孵化载体平台建设与运营;创业孵化中的资源配置等。 | 吕山 | 授课 |
| 2021年 6月4日 上午 | 2.《团队组建与股权设计工作坊》 | 1 | 成果转化中的团队组建方式与实践;股权设计的不同比例的意义与方面方式。 | 吕山 | 授课 |
| 2021年 6月4日 上午 | 3.《中试熟化与技术集成》 | 1.5 | 中试熟化概述,中试熟化的实施条件与要求,中试熟化平台建设;技术集成与技术创新,二次开发与集成服务,技术联盟与联合开发,技术集成的有效性和增值性等。 | 胡晓伟 | 授课 |
| 2021年 6月4日 下午 | 4.《中试基地参观与实训》 | 1 | 对于中试基地、车间等进行线下参观或视频学习;帮学员了解中试的开展与实践。 | 胡晓伟 | 实地参观或视频学习、学习 |
| 2021年 6月4日 下午 | 5.《专利检索与信息运用》 | 1 | 对于技术路径、技术转移的分析、专利布局等进行基础性的专利信息检索,并对于信息加以运用。 | 李银惠 | 授课 |
| 2021年 6月4日 下午 | 6.《专利申请》 | 1 | 专利的类型与定义,专利申请所需文件和要求,专利的申请流程;专利申请的优惠政策;专利代理机构,专利申请工具和服务平台的作用等。 | 李银惠 | 授课 |
| 2021年 6月5日 上午 | 7.《商务谈判技巧》 | 2 | 开局阶段的谈判技巧,报价阶段的谈判技巧,磋商阶段的谈判技巧,成交阶段的谈判技巧;商务谈判的沟通技巧, | 杨文硕 | 授课 |

| | | | | | |
|------------------------------|-----------------|---|---|-----------|--------------|
| | | | 商务谈判僵局处理的技巧等。 | | |
| 2021年 6月5日 上午 | 8.《企业并购与技术作价入股》 | 2 | 技术并购的目的和方式,并购中的知识产权尽职调查及报告撰写;技术作价的方式与选择,股东结构与股权比例,技术并购与作价入股风险防控等。 | 吴寿仁 | 授课 |
| 2021年 6月5日 下午 | 9.《资本募集与基金运营》 | 2 | 资本募集概述,资本募集的设立方式和特点,资本募集的程序;基金的设立与组建,基金运营与管理;技术转移机构与技术转移基金,技术转移基金发展现状等。 | 刘志强 | 授课 |
| 2021年 6月6日 上午 | 10.《盈利模式与案例分析》上 | 2 | 针对不同的技术商品项目,进行与项目方的资源与能力匹配的盈利模式、商业模式设计,并针对科研院所、企业等具有代表性案例进行分析。 | 钟敬恒 廖骁 | 授课 |
| 2021年 6月6日 上午 | 11.《盈利模式与案例分析》下 | 2 | 针对不同的技术商品项目,进行与项目方的资源与能力匹配的盈利模式、商业模式设计,并针对科研院所、企业等具有代表性案例进行分析。 | 钟敬恒 廖骁 | 授课 |
| 2021年 6月4日-6月 6日 中午 | 12.《实务案例分析报告指导》 | | 各授课方向导师分别与各课题方向小组沟通、指导案例分析、指导案例分析报告准备 | 各授课 导师 | 指导、分析与 讨论 |
| 2021年 6月6日 下午 | 中级考试 | 2 | 闭卷考试 | | 考试 |
| 2021年 6月12日 | 学员提交案例分析报告 | | | | 交案例分析 报告 |